

成長し発展する人と組織の決定的条件

— 人との出逢いが運命を決める —

■ 内 容

- ◆ 日本でも世界でも、高収益企業は人事が強い
「ああ！もったいない、人件費と採用費の生産性はもっと上がります。」
- ◆ 求める人材が入社する会社になる方法
「いつもの見方と仕方＝いつもの結果。ハローワーク採用は本当は高額。」
- ◆ ビジョン実現型人事制度で人も組織も成長発展する事実
「大企業でパートから経営陣になった女性は実在する。」
- ◆ 会社が進化発展するか、衰退消滅するかは人材で決まる
「顧客の評価を人事に直結、顧客目線の社員で溢れる組織にする。」
- ◆ 3年連続世界一の売上を達成したミスタードーナツ金山店の店長研修
「一千億企業をつくった創業者の求めた管理者研修は、毎年4百名で15年間。」

■ 講師プロフィール

株式会社 イクス 代表取締役 三瀨 克彦（みつま かつひこ）
静岡県生まれ。広告代理店など数社の営業、営業管理職を経験。その後、外資系能力開発会社に所属。4年間、社員研修・企業コンサルティング等を行い、平成元年、名古屋市栄に株式会社イクス設立。100社以上の企業の経営戦略、組織改革、幹部・管理職研修、人事コンサルティングなどに従事、現在に至る。平成6年から社長塾やビジネススクールを主催、「世界に通用する人財」を目標に私塾として実施。営業時代、飛込み・ルート・外資系セールスを経験、全国トップテンや世界ランキングをマーク。保険・OA・通信・自動車販売などの営業管理者・セールスマン研修、販売同行指導や支社・営業所指導を行う。平成18年より起業家育成塾を主催。社員大会、各団体、異業種交流会での講演多数。

■ 指導実績・指導業種

- ・中小企業から上場企業までのコンサルティング実績100社以上
- ・社長塾、管理者研修、店長研修、同行指導2000名以上/年間
- ・経営セミナー、講演会、公開研修の参加企業実績1000社以上

製造業、商社、土木・建設、運送、飲食、金融、生保、損保、総合警備、人材派遣、技術翻訳
カタログ通販、OA機器、通信機器、ソフト開発、アミューズメント、広告代理店、学習塾、病院、他

■ 講演・公開研修実績

AIU、ARJ名古屋、アリコジャパン、愛知スズキ販売、NTT、NTTテレメイト、NTT-ME東海、岐阜県卸売市場協会、タイハウグループ、ダスキン、大同生命保険、大東京火災海上、千種郵便局、中京医薬品、中小企業家同友会豊田市役所、名古屋商工会議所、法人会、富士通、富士通ビジネスシステムズ、ホンダプリモ名東、リクルート 他

株式会社 イクス 〒464-0842 名古屋市千種区桐林町1-34-1
TEL (052)761-3933 FAX (052)761-3903
URL/http://www.ikusu.co.jp E-mail/ics@ikusu.co.jp